



BẢNG MÔ TẢ CÔNG VIỆC NHÂN VIÊN BÁN HÀNG NỘI THẤT

Địa điểm làm việc: Công ty TNHH He Studio - Tầng 3, Toà nhà Lafayette De Saigon, 8 Phùng Khắc Khoan, phường Đa Kao, quận 1, Tp. HCM.

Thời gian làm việc: Xoay ca, 42 tiếng/tuần (6 ngày, 7 tiếng/ngày).

Ca sáng: 8h30 - 15h30.

Ca chiều: 13h30 - 20h30.

Hình thức làm việc: Toàn thời gian (Full-time).

Thu nhập: 8.000.000 - 15.000.000 đồng/tháng.

Vai trò vị trí: Tư vấn sản phẩm cho khách hàng trực tiếp tại showroom và tư vấn online thông qua chatbox trên trang Facebook và Website.

Trách nhiệm công việc:

- Tư vấn bán lẻ hàng nội thất online, offline, kiểm tra, chăm sóc cửa hàng
- Duy trì quan hệ với khách hàng cũ, xây dựng quan hệ với khách hàng mới
- Cập nhật báo cáo hiệu suất trên phần mềm bán hàng
- Phối hợp với các bộ phận khác để theo dõi đơn hàng và giải quyết vấn đề phát sinh

Yêu cầu:

- Sinh viên tốt nghiệp bậc cao đẳng trở lên, có nền tảng về kinh tế, kinh doanh, bán hàng, nội thất, v.v... Hoặc có 6 tháng kinh nghiệm trong lĩnh vực bán lẻ, chăm sóc khách hàng.
- Ngoại hình sáng, yêu cái đẹp và nội thất.
- Trung thực, ham học hỏi, giao tiếp tốt, có kỹ năng bán hàng online và offline.
- Ưu tiên ứng viên yêu thích công việc tư vấn và giao tiếp khách hàng.
- Độ tuổi yêu cầu: 18 - 26 tuổi

Quyền lợi được hưởng:

- Thu nhập bao gồm lương cơ bản + hoa hồng cá nhân + thưởng doanh số nhóm.
- Lương tháng 13.
- Tham gia BHXH, phúc lợi theo quy định của nhà nước khi ký HĐLĐ chính thức.
- Được training liên tục về sản phẩm, kỹ năng bán hàng và kỹ năng làm việc hiệu quả.
- Môi trường làm việc trẻ, năng động, được đánh giá và thăng tiến theo tiêu chuẩn của từng vị trí/cấp bậc.
- Tham gia các hoạt động kết nối như mừng sinh nhật, Noel, Tết, teambuilding, ...
- Quà các dịp lễ như sinh nhật, Trung Thu, Tết, v.v...

Cách thức ứng tuyển: Ứng tuyển trực tiếp qua Google Form hoặc gửi CV về địa chỉ email: people@he.studio với tiêu đề "Vị trí ứng tuyển_Họ & Tên".